

Waarom TD SYNEX nomineren?

Cloud Distributor of the Year

De slides in deze presentatie geven in
hoofdpijnen weer waarom wij denken dat
TD SYNnex in aanmerking zou moeten
komen voor de **Cloud Distributor
of the Year**.

In de speakernotes vind je de volledige
uitleg, voorbeelden en context.



Van complexiteit naar duidelijkheid

De cloud is oneindig krachtig, maar het is ook een doolhof van keuzes, regels en modellen.

Daarom helpen we om de complexiteit van de cloud terug te brengen tot overzicht en structuur. En dat is dan weer precies de basis voor partners om hun cloudbusiness een boost te geven.



De juiste toon in elke cloudoplossing

We brengen de cloud tot leven. We zorgen dat technologie niet een idee op papier blijft, maar dat het voor partners en bij klanten echt werkt.

Zie ons een beetje als een dirigent die mensen, instrumenten en noten samenbrengt tot één geheel. Op dezelfde manier verbinden wij kennis, technologie en partners tot een perfect samenspel.

5 redenen

Er zijn heel veel redenen waarom TD SYNEX deze award verdient. Maar dit zijn de vijf belangrijkste:

1. Het meest omvangrijke cloudaanbod
2. Grootste lokale teams per vendor
3. Meest geavanceerde multi-cloudplatform
4. Uitstekend Partner Development Program
5. Persoonlijke organisatie





1. De enige distributeur met het complete cloudlandschap

De cloudwereld is groot. Maar alleen TD SYNnex verenigt AWS, Google Cloud en Microsoft Azure onder één dak. En dat is erg handig voor partners die liever concreet schakelen dan zoeken.

2. Grootste cloudteam

Vanwege de complexiteit hebben we grote teams voor AWS, Google en Microsoft. In totaal 30 specialisten weten hoe ze cloudoplossingen van deze hyperscalers krachtig kunnen inzetten.

Zij weten als geen ander technologie te vertalen naar resultaat. Zodat hun cloudoplossingen niet alleen werken, maar vooral ook presteren.



3. Meest geavanceerde multi-cloudplatform

StreamOne ION is als een elektrische auto: achter de schermen vol technologie, maar jij drukt op één knop en rijdt snel weg. Alles werkt soepel en slim, precies zoals (multi)cloud hoort te zijn. Daarmee helpen we inmiddels al 750 Nederlandse partners die liever vooruitgaan dan stilstaan.



Kenmerken StreamOne ION

Dit is waarin onze portal zeer onderscheidend is:

- Multi-tenant
- Multi-currency
- Multi-language
- Toegang tot 80+ landen
- Beschikbaar in 16 talen
- Directe provisioning, beheer en facturatie
- Efficiëntie, inzicht en schaalbaarheid in één omgeving
- Ontwikkeld in ons eigen beheer





4. Partner Development Program: groei met richting

Echte groei vraagt om kennis, focus en uitvoering. Ons **Partner Development Program** combineert die drie tot één aanpak waarmee partners hun potentieel maximaal benutten.

Zo lopen ze niet achter de markt aan, maar nemen ze het voortouw.

Kenmerken van het Partner Development Program

- Aanbod van scherpe commerciële voorwaarden
- Salescoaching
- Marketingbudgetten
- Lead sharing
- Toegang tot onze Centers of Excellence
- Commerciële en technische ondersteuning





Ons motto
is niet voor niets:
**Making IT
Personal.**

5. We zijn persoonlijk

We zijn groot in mogelijkheden, maar ook heel persoonlijk in de omgang. We kennen onze partners, begrijpen hun uitdagingen en weten vaak al wat ze morgen nodig hebben.

Onze lokale professionals en Europese Centers of Excellence staan altijd klaar voor het bieden van ondersteuning: van pre-sales tot after-sales en van strategie tot uitvoering.

Voorsprong is geen toeval

We zijn ervan overtuigd dat groei geen toeval is, maar een heel bewuste keuze. Daarom brengen we snelheid in wat goed is, en richting in wat beter kan.



Wat onze klanten van ons vinden?

Edwin Kruitbosch,
Interstellar

“We hebben een geweldige
samenwerking met onze vrienden
van **TD SYNEX**.”

Samen organiseren we inspirerende
events voor eindklanten, wat steeds
weer zorgt voor energie, inspiratie en
veel plezier. Ik hou van deze mensen.”

“We hebben een inspirerende
en plezierige samenwerking met
TD SYNEX.

Dankzij deze samenwerking kunnen
we onze klanten nog meer waarde
bieden, wat vervolgens leidt tot
verdere groei.”

Laura Pladdet,
Solid Partners