Nominaties Dutch IT Channel Awards 2023

Bedrijf: **TD SYNNEX**

Categorie: **Security Distributor of the Year**

**Motivatie:**

Security vraagt steeds meer om een holistische benadering. Het is onderdeel van het totaalplaatje van IT en cloud. TD SYNNEX heeft een brede footprint in de IT-business, met onder meer endpoint solutions, advanced networking, security-oplossingen en (financial) services. Door die holistische aanpak hebben we een voordeel in vergelijking met andere cybersecurity-distributeurs, zeker met onze jarenlange ervaring en relaties in het MKB.

TD SYNNEX wil daarbij graag drie functies vervullen richting partners om hen te helpen bij het laten groeien van hun kennis en business in security.

1. **Trusted advisor**

TD SYNNEX biedt niet alleen een ruim portfolio aan security-oplossingen van diverse vendoren, maar zorgt ook dat deze uitgebreid getest worden alvorens deze in de markt worden gezet. Hiermee zijn partners altijd verzekerd van tested en validated oplossingen.

Kennis van security is essentieel voor een partner. Maar door de vele en snelle ontwikkelingen op het gebied van security is dit soms lastig bij te benen. Om de kennis van partners op het juiste niveau te brengen en te houden biedt de TD SYNNEX Academy uitgebreide technische, commerciële en certificeringsopleidingen.

Indien de kennis alsnog ontbreekt, kunnen partners gebruik maken van de uitgebreide up-to-date kennis en ervaring van onze security-experts. Onze experts kunnen partners voorzien van een vendor-onafhankelijk advies richting partners en een multivendoroplossing aanbieden, afgestemd op de wensen en behoefte van hun klant.

1. **Solution aggregator**

TD SYNNEX wil ook een belangrijke rol als solution aggregator vervullen: een partij die oplossingen combineert. Door als spil te fungeren in het ecosysteem van leveranciers, partners en klanten beschikken we over een ruime kennis en ervaring, opgebouwd vanuit onze wereldwijde organisatie en door de uitvoering van grote, allesomvattende projecten, Hierdoor kunnen we bewezen oplossingen, eventueel aangepast aan klant specifieke wensen of toepassingen, beschikbaar maken voor andere partners en klanten. Daarnaast gaan we graag de samenwerking met partners aan om gezamenlijk een oplossing te ontwikkelen voor een specifieke klant of toepassing.

1. **Channel partner**

TD SYNNEX is channel partner only, dus we blijven volledig via het kanaal en voor het kanaal werken. We willen op een onafhankelijke manier toegevoegde waarde voor de partner bieden. Daarom bieden we bijna al onze cybersecurity-oplossingen aan in ons nieuwe partner Managed Cybersecurity Platform. Daarmee kunnen partners bij hun klanten, zonder heel veel eigen kennis, meteen beginnen met beveiligen. De partner blijft het aanspreekpunt naar de klant, maar wij handelen alles verder af. Via onze digitale Software Store kunnen partners al hun licenties beheren en verlengen. Met StreamOne Cloud Marketplace waarin naast specifieke cloudoplossingen ook onze cybersecurity-oplossingen worden aangeboden, kunnen partners met een pay-as-you-go-model eenvoudig en snel op- en afschalen.

**Voor meer informatie:**

***Carl Oudshoorn***

PR & Marketing Content Specialist

Tolnasingel 2

2411 PV Bodegraven, Netherlands  
Phone: +31 88 1334000

Mobile: +31 6 11090975

Email: [carl.oudshoorn@tdsynnex.com](mailto:carl.oudshoorn@tdsynnex.com)

Website: https://nl.tdsynnex.com/