Nominaties Dutch IT Channel Awards 2023

Bedrijf: **TD SYNNEX**

Categorie: **Cloud Distributor of the Year**

**Motivatie:**

**TD SYNNEX biedt veel voordelen als clouddistributeur.**

Vanwege ons zeer uitgebreide cloudportfolio zijn we in staat partners te ondersteunen bij ofwel hun eigen cloudtransitie ofwel bij de groei van hun cloudbusiness bij klanten. Onze experts kunnen partners voorzien van een onafhankelijk vendoradvies en gezamenlijk met specifieke TD SYNNEX-oplossingen een multivendoraanbieding verzorgen, waarin de beste componenten gecombineerd zijn voor een efficiënte, veilige en commercieel aantrekkelijke oplossing voor zowel partners als klanten. Naast het leveren van cloudproducten voorziet TD SYNNEX ook in ondersteuning naar partners, waarbij de volgende stapsgewijze aanpak wordt gehanteerd:

**Stap 1. Klantprofiling**

Partners gaan in het gesprek met hun klanten vaak op zoek naar een opportunity. Maar het is belangrijker om eerst te bepalen waar de wensen en voordelen voor de klant liggen. Dat is de reden waarom we klantprofiling aanbieden. Een belangrijk voordeel daarbij is dat TD SYNNEX een vendor-onafhankelijke opstelling heeft. TD SYNNEX-experts kijken naar de behoefte van de eindklant en sluiten daarop aan met oplossingen van een of meerdere vendoren.

**Stap 2. Assessments**

Door middel van assessments worden groeiplannen voor partners opgesteld. Bekeken wordt waar de partner nu staat, welke kennis en vaardigheden ontbreken en op welke gebieden TD SYNNEX kan helpen bij de ontwikkeling van de partner. Dit kan zowel op technisch gebied als op productkennis of verkoopvaardigheden. TD SYNNEX Academy is onderdeel van de cloudaanpak om de juiste educatieplannen op te stellen voor iedere fase in de cloudtransitie.

**Stap 3. De migraties**

TD SYNNEX helpt partners te bepalen welke applicaties als eerste naar de cloud kunnen worden verplaatst en welke applicaties later in aanmerking komen of welke applicaties nog niet cloud-ready zijn en meer voorbereiding of kennis vereisen. TD SYNNEX kan ook migraties volledig uitvoeren voor partners. Door het gebruik van white labeled oplossingen blijft de partner daarbij de relatie met de eindklant beheren en vervult TD SYNNEX de rol van adviseur en leverancier op de achtergrond. TD SYNNEX-experts helpen met een projectplanning, waarin wordt bepaald welke personen voor welke taken verantwoordelijk zijn, wat het tijdspad is en wat de kosten zijn. Zo helpen we partners hun transactionele business probleemloos om te zetten naar recurring businessmodellen.

**Stap 4. Ecosysteem**

Om de digitale connectie volledig mogelijk te maken ondersteunt TD SYNNEX partners met de StreamOne marktplaats. Dit platform maakt producten en diensten inzichtelijk en overzichtelijk en verzorgt een volledige digitale flow voor partners. waarbij vanuit een end-to-end gedachte ook de facturatie vanuit het platform verzorgd wordt. Dit zorgt voor een ecosysteem zowel bij partners als vendoren, maar ook voor de multivendor approach.

**Stap 5. Informeren**

**Via ons specifiek** [**cloudportal**](http://www.tdcloud.nl/) **(**[www.tdcloud.nl](http://www.tdcloud.nl)**) voorzien we partners van alle benodigde info met betrekking tot trends en ontwikkelingen op cloudgebied en over het aanbod van onze vendoren. Dit wordt gedaan in de vorm van blogs, podcasts en video-interviews waarin van diverse kanten uitdagingen en cloudoplossingen worden belicht. Momenteel wordt gewerkt aan een portal waarin het complete TD SYNNEX-portfolio samen komt voor een volledig geïntegreerde cloudaanpak.**

**Voor meer informatie:**

***Carl Oudshoorn***

PR & Marketing Content Specialist

Tolnasingel 2

2411 PV Bodegraven, Netherlands
Phone: +31 88 1334000

Mobile: +31 6 11090975

Email: carl.oudshoorn@tdsynnex.com

Website: https://nl.tdsynnex.com/