***Dutch IT Channel Awards 2022 – Dell Technologies – Kees van Luijk – Channel Manager/Personality of the year***

Kees van Luijk is sinds oktober 2010 in dienst binnen de Channel-organisatie van Dell Technologies Nederland. Sinds 2017 bekleedt hij de functie van Director Channel Netherlands bij deze global solution provider. Met een track-record van meer dan 25 jaar in de channel business, kan je zeker spreken van een doorgewinterde channel-leider die precies weet wat een Channel-partner van een organistie zoals Dell Technologies nodig heeft om succesvol te zijn. De resultaten liegen er niet om... met een channel mix van rond de 70% en jaarlijkse double digit groei van de channel business in de afgelopen 4 jaar, kan het bedrijf en zijn partners spreken van een geweldig succes.

Van Luijk, die naast verschillende managementrollen ook de integratie tussen Dell en EMC heeft mogen begeleiden, is authentiek in zijn manier van werken. Partners noemen hem betrokken, oprecht, eerlijk en vooral betrouwbaar. Hij zegt wat hij doet en doet wat hij zegt en is in staat om de brug te slaan tussen datgene wat een partner nodig heeft en wat Dell Technologies kan bieden.

In de afgelopen jaren treedt Van Luijk steeds meer op de voorgrond door niet alleen het succes van de Dell Technologies Channel business te etaleren, maar ook door de dialoog aan te gaan met partners (resellers, cloud services providers, system integrators en distributeurs) over de waarde van samenwerking en wat nodig om de gezamenlijke klant de beste ondersteuning te bieden. Daarnaast neemt hij, namens Dell Technologies, initiatieven om onderwerpen als Diversiteit en Inclusiviteit binnen de Nederlandse partner community op de agenda’s te krijgen en door door een talent development programma op te zetten voor deze community.

Eugene Tuijnman, CEO van SLTN: *“Door de jaren heen heeft Kees van Luijk zich ontwikkeld tot een ervaren en betrokken Business Partner Manager die zich altijd hard heeft gemaakt voor de belangen van de partners maar op een dusdanige wijze dat hij ook de steun krijgt van de Dell organisatie. Hij doet dit met veel overtuiging en betrokkenheid waarbij hij zowel naar de korte als de langere termijn kijkt. “*

Martijn Niessen, CEO van Exellyn: *“Kees staat voor mij voor de ultieme Channel story. Hij begon als onze eerste Account Manager toen we in 2011 Dell Technologies partner werden. Door de jaren heen groeide Kees met ons mee door elke fase die een bedrijf moet doormaken, terwijl hij zelf ook doorgroeide in de Dell-organisatie. Ik ben trots op de relatie die we in de loop der jaren hebben opgebouwd en kan niet wachten om te zien wat de toekomst voor ons in petto heeft.”*